



AI活用でお客様のニーズをつかむ

体感型 営業セミナー

顧客のニーズを的確に捉え、成果につながる提案力を身につけませんか。

本研修では、演習を交えながら**提案型商談の考え方と実践手法**を学びます。さらに、**AIを活用した営業効率化や質問力向上のポイントを習得**し、売上アップにつながる営業力強化を目指します。

講座内容

- 人は何を求めてものを買うのか
- AB法演習（100円ライター編）
- AB法演習（講師によるサンプル作成）
- AIでNBSシートの質問作成

2026 8/5 水

14:00～16:00 **受講料無料**

会場 唐津商工会館　5階ホール
唐津市大名小路1番54号（会場には駐車場がございません）

定員	30名（定員になり次第締切）
対象	唐津市内の小規模事業者および当所会員事業者
募集締切	2026年8月3日（月）
申込方法	❶二次元コード 右の二次元コードを読み込み、申込フォームにご入力ください。 ❷FAXにてお申し込み 下記お申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申し込みください。
主催	唐津商工会議所

講師プロフィール



ジャイロ総合コンサルティング株式会社
コンサルタント **福田　裕平**

大学卒業後、NEC（製造システム事業部）での汎用コンピュータ営業（４年間）に従事。
１期で２億円の受注が評価され、事業部コンテスト「STORY」で最優秀賞を獲得。その後（株）マーケティング研究協会に所属（１７年間）し、主に営業教育の公開講座講師を担当。また企業の研修に携わり、この経験・実績からの事例が「納得できる」と好評。営業担当として某欧州自動車メーカーの研修・営業マニュアル制作受注（約１億円）を機にマネジャー（部長代理）昇格、部下指導を経験。コーチング研修などに活かされている。二十年以上の関わりを持つ企業では、一般社員だった研修参加者が店長、経営者に多数育ち、感謝されていることが社員教育事業に対する自身のヤリガイにつながっている。

参加お申込書

申込書に記入の上FAXにてお申し込みください。　唐津商工会議所行　FAX:0955-72-5146

会社名		参加者氏名	
所在地		業種	
TEL		E-mail	@

※取得する個人情報は、セミナーに関するご案内・ご連絡、当セミナーの運営上必要な場合のみ利用します。

お問い合わせ
唐津商工会議所
唐津市大名小路1番54号
TEL:0955-72-5141　FAX:0955-72-5146