

〝創業できた〟から
〝事業を継続できる〟ステージへ

創業フォローアップ セミナー＋個別相談会

9/28 MON　**10/5 MON**　**10/19 MON**　**10/26 MON**　**11/2 MON**

連続5回
全回 18:30～20:30

対 象	概ね創業1～3年の事業者	定 員	20名 ※創業3年以内の事業者を優先し、先着順に受付します。
受講料	5,000円（セミナー全5回分）	会 場	近江八幡商工会議所（近江八幡市桜宮町231-2）

創業はできたものの、「売上が安定しない」「発信が続かない」「忙しいのに利益が残らない」ー
そんな悩みを抱えていませんか？本セミナーでは、数字・集客の基本から、Google・LINE・SNS・AIの活用まで、
創業初期の事業者に必要な“続けられる仕組みづくり”を実践形式で学びます。

売上・集客・発信の悩みをAIと仕組みで解決する5日間

- 自社の「強み≒売れる理由」を言語化する
- 数字を見て利益を残す考え方を身につける
- Google・LINE SNSを活用した集客導線を作る
- AIを活用して情報発信を効率化する
- 同じ悩みを持つ仲間や相談先ができる

主催・問合せ 近江八幡商工会議所 TEL：0748-33-4141　FAX：0748-32-0765　Mail：info@8cci.com

本事業は令和8年度 滋賀県中小企業等への支援による地域経済活性化事業補助金を活用して実施しています。

創業フォローアップセミナー

カリキュラム

連続5回 全回 18:30～20:30

第１回 **9.28 mon** 講師：伊東裕司	**社長が「売る人」になる** ～職人から経営者への思考転換～	・「良いものを作れば売れる」時代は終わった ・営業＝売り込みではなく、問題解決 ・AIを使った「自社の強み」の見える化 ・顧客の心を動かすポイント
第２回 **10.5 mon** 講師：伊東裕司	**自社の今を数字で読む** ～利益を残す経営の基本～	・なぜ売上があってもお金が残らないのか ・売り上げの「3要素」で自社を分解 ・AIによるかんたん経営診断体験 ・数字を味方につけた経営者へ
第３回 **10.19 mon** 講師：茶山博志	**検索で見つけてもらう** ～Google活用で客を集める～	・「今すぐ」客を呼び込むGBP(グーグルビジネスプロフィール)活用 ・GBPの現状診断 ・MEO改善の主要6項目実装 ・実際に投稿体験
第４回 **10.26 mon** 講師：茶山博志	**LINEで顧客とつながる** ～リピーターを増やす仕組み作り～	・LINE公式アカウントとは ・「穴の開いた」バケツを塞ぐ ・顧客をファン化する実践方法 ・第3回の投稿を検証し再投稿
第5回 **11.2 mon** 講師：茶山博志	**AIで発信を自動化する** ～続けられる発信を作る～	・SNSは「TTP」から始めよう ・リサーチ→TTP→改善が重要 ・AIによる配信シナリオ設計

＋個別相談会

11.9 mon（講師：伊藤裕司）・**11.16 mon**（講師：茶山博志）・**11.24 tue**（講師：茶山博志）

対 象	セミナー参加者で、より**各事業所の状況に即した個別の指導**を希望する方
時 間 枠	各日 **9:30~/11:00~/13:30~/15:00~/16:30~**　【1回1時間・1日5社・最大15社】 ※先着順に受付します。 ※1社1回までとします。
相談内容	11/9(月)：**財務関係**（数字に関する相談） 11/16(月)・11/24(火)：**SNS関係**（発信に関する相談） **講師により専門が異なります。相談内容に応じた日をお選びください。**
場 所	各事業所（原則）　相 談 料　無料【申込はセミナー参加者に限る】

経験豊富な講師陣がセミナー・個別で徹底サポート！



ジャイロ総合コンサルティング㈱
伊東 裕司 いとうゆうじ

保険代理店向け研修を年間50回以上実施。延べ1,000名超の営業人材を育成した実績を持つ。現在は中小企業診断士として独立し、組織づくりや人材育成支援を行う。軽妙な語り口と丁寧で分かりやすい説明、親しみやすい人柄に定評がある。



ジャイロ総合コンサルティング㈱
茶山 博志 ちゃやまひろし

LINEヤフー㈱にて7年間、LINE公式アカウントなどのセミナー講師を務め、年間150回以上、延べ1万人超・満足度90%超を達成。現在はコンテンツマーケティングの専門家として活動。SNSを活用した集客支援、DX推進やAIを活用した業務改善支援を得意としている。

参加申込（セミナー・個別相談会共通）

WEB申込フォームより
お申込みください

お申込みはこちらから！▶
(https://8cci.com/startup/follow-up/)

◎セミナー・個別相談会ともに先着順にて受け付けます。定員になり次第締め切ります。

◎定員を超える申込みがあった場合、創業3年以内の事業者を優先して受講者を決定します。なお、創業3年を超える事業者については、定員に余裕がある場合に受講いただけます。