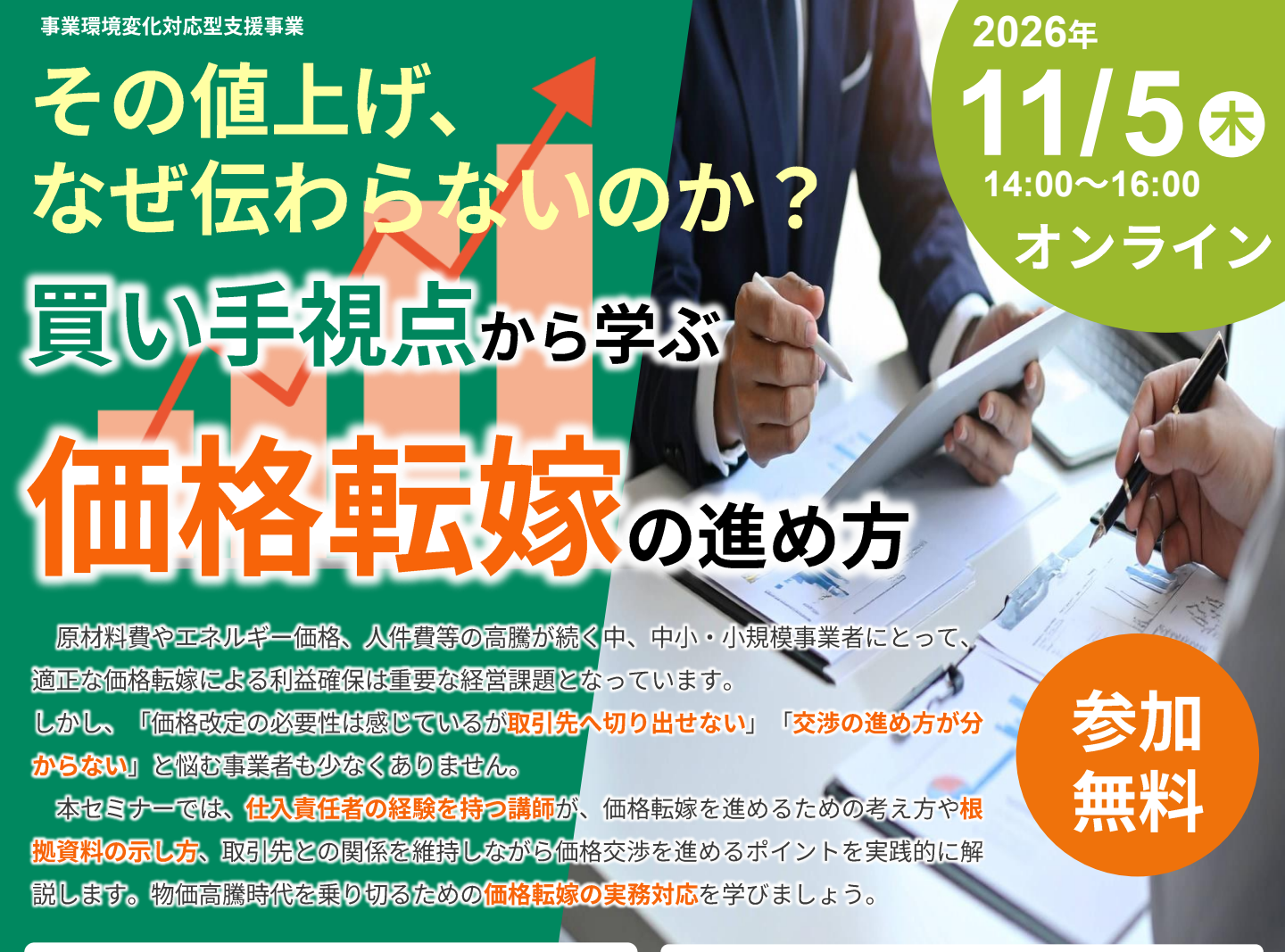
事業環境変化対応型支援事業

その値上げ、なぜ伝わらないのか？

買い手視点から学ぶ 価格転嫁の進め方

2026年 11/5(木) 14:00～16:00 オンライン



参加無料

原材料費やエネルギー価格、人件費等の高騰が続く中、中小・小規模事業者にとって、適正な価格転嫁による利益確保は重要な経営課題となっています。
しかし、「価格改定の必要性は感じているが**取引先へ切り出せない**」「**交渉の進め方が分からない**」と悩む事業者も少なくありません。

本セミナーでは、**仕入責任者の経験を持つ講師**が、価格転嫁を進めるための考え方や**根拠資料の示し方**、取引先との関係を維持しながら価格交渉を進めるポイントを実践的に解説します。物価高騰時代を乗り切るための**価格転嫁の実務対応**を学びましょう。

開催概要

日　時：2026年11月5日（木）14:00～16:00
形　式：オンライン
対　象：中小企業・小規模事業者
参加費：無料
定　員：100名
講　師：ジャイロ総合コンサルティング(株)
　　赤塚　一輝　氏
主　催：福岡商工会議所



お申込みはこちら

左記QRから
お申込みください。

申込締切
2026年11月4日（水）12:00まで

セミナー内容

❶価格交渉の本質

・価格交渉の悩み
・今、値上げをしなければならない理由（わけ）
・価格転嫁に踏み出せない企業・担当者の共通点

❷元請け責任者の本音

・相手に合わせた対応・交渉をしよう
・成功する交渉と絶対NGな交渉　パターン3選
・説得力のある根拠資料の3つのポイント

❸実践ロールプレイ&シナリオ作成

・3つの提案技術（段階的・条件付き・代替え）
・納得感を高める価格交渉の伝え方
・取引継続を前提とした着地点の設定

❹取引先の納得を得る価格交渉

・個人ワーク：交渉戦略シート作成
・自社の最重要取引先1社の交渉戦略立案
・実行コミット宣言

本セミナーのお問い合わせ
福岡商工会議所　中小企業振興グループ　TEL：092-441-1146　Mail：fkkeiei@fukunet.or.jp