自社の「強み」×最新AIで“最強の稼ぎ柱”を作り出す！



経営革新・新事業開発実践セミナー

～AI活用で新商品・新サービス開発のヒントを学ぶ～

「最低賃金引上げ」や「エネルギー等の物価高騰」、さらには「デジタル化への対応」など、目まぐるしく変化する事業環境のなかで、「今の事業のままでは先が見えない…」と不安を抱えていませんか？

現状を打破する「新事業」とは、全くのゼロから未知の分野へ飛び込むことだけではありません。本セミナーでは、自社で長年培ってきた「隠れたお宝（強み）」を最新AIの力で再発掘。既存事業の「売り方」や「ターゲット」を工夫し、事業を組み替えることで環境変化を乗り越える「新たな収益の柱」のつくり方をお伝えします。

生成AIを「優秀な壁打ち相手」として活用した具体的な事業アイデアの立案から、その挑戦を強力に後押しする「経営革新計画」や「各種補助金」の申請ポイントまでを伝授。自社の武器とAIを掛け合わせた、リスクを抑えた“勝算のある戦い”をここから始めましょう！

開催日	第１回　令和８年９月１日（火）　14:00～16:00
	第２回　令和８年９月２４日（木）　14:00～16:00
場所	大和商工会議所
対象	中小・小規模事業者
定員	20名（会員・非会員問わず）
参加費	無料

こんな方におすすめです！

- ☑ 物価高や人手不足などの事業環境変化を乗り越え、既存事業を見直して「新たな収益の柱」を作りたい
- ☑ 自社の「隠れたお宝（強み）」を活かした、勝算のある新事業を立ち上げたい
- ☑ 価値が伝わらない悔しさを売り方やターゲットの変更で正当に評価されるヒントを掴みたい
- ☑ 生成AIを「優秀な壁打ち相手」として活用し、一人では思いつかない多様な切り口から新事業アイデアを立案するポイントを知りたい
- ☑ 新事業の展開を強力に後押しする「補助金」や「経営革新計画」の申請のポイントを知りたい

お申込み・カリキュラム・講師は裏面をご覧ください。

■カリキュラム

第１回
9/1（火）

＼事業環境変化の波に／

既存の武器で勝負に出る！AIと挑む「強み×新発想」でつくる新たな収益の柱

- 物価高・人手不足のピンチをチャンスに変える「攻め」の新事業創出
- 全くの新規だけじゃない！ターゲット変更や販売形態の工夫など、多様な切り口で探る「勝負市場」
- 既存事業の「組み替え」や強みの掛け合わせで化学反応を起こす、次世代の事業アイデア立案（実践ワーク）

第２回
9/24（木）

＼事業環境変化を乗り切る／

アイデアを事業化へ！AIを活用した計画作成と「経営革新計画」「補助金」のポイント

- AIとの対話でサクッとまとめる事業計画書作成のポイント（実践ワーク）
- 新事業への挑戦事業の組み替えを加速させる「経営革新計画」のポイント
- 事業環境変化に対応するための各種政府施策（補助金等）などの申請のポイント

※本セミナーは特定の製品の販売やサービスの契約獲得を目的とするものではありません
※補助金の申請代行は行いません（本事業は情報提供・助言等による申請サポートのみとなります）

講師



白井　有紀（しらい　ゆき）氏

ジャイロ総合コンサルティング（株）コンサルタント

東海大学健康科学部看護学科卒業後、川崎市役所にて保健師として勤務。出産後、デイサービスにて看護師として勤務。そのデイサービス事業者が業務を拡大していく様子を見てキャリア変更を決意。中小企業診断士資格を取得し独立。現在は品川区産業交流支援施設のインキュベーションマネージャー職、地元商工会の経営相談窓口を担当。経営相談実績は1,000件超。事業計画書作成支援は150件超。

【資格】中小企業診断士、保健師、看護師
JAPAN MENSA会員

９月1日、９月２４日開催　経営革新・新事業開発実践セミナー
受講申込書

送信先FAX: 046-264-0391　MAIL：ymtkeiei@yamatocci.or.jp

申込期限：第１回⇒８月２７日（木）、第２回⇒９月１８日（金）

受講回	（　　）９月１日 （　　）９月２４日　　※第2回からでも参加可能です		
事業所名		受講者氏名	
TEL		FAX	
E-Mail			

WEB申込はこちらから

※ご記入いただきました個人情報は慎重に取り扱い、本セミナーの運営・管理、その他情報提供のみに使用いたします。
※駐車場のご用意がありませんので、公共交通機関にてお越しくださいますようお願いいたします。

お申込み・お問合せ　大和商工会議所　経営支援チーム　田川・金子　　TEL：046-263-9112