ECサイトは持ってるけど
売上が思ったほどじゃ
ないっちゃんねぇ

アクセスはあるのに
買ってもらっても
リピートがねぇ・・

ネットショップ
売上アップ実践セミナー

どこをどがん
変えたら集客につながる
やろかねぇ

売上が伸び悩むネットショップの
改善ポイント、見つけてください。

本セミナーでは、売上の仕組みを理解した上で、商品ページの改善、集客方法、リピーターづくりなど、小規模事業者の皆様が取り組みやすい改善ポイントを身近な事例を交えて解説します。



参加費 無料

10月 7日 水
13:30 -16:30

会　場　神埼市商工会２階研修室

定　員　20名

お申込み　以下にご記入の上、10月２日(金)までにFAXにてお申し込みください。

FAX：52-0492まで

講師：岡崎理枝子 氏

岡山市のシステム会社でウェブサイト構築全般に従事し、2010年に起業。㈱オリーズデザインを設立。
ＩＴコーディネータとして、企業の課題解決に幅広い専門知識を活用してのコンサルティング、セミナー講師を務める。

カリキュラム

1．ネットショップの売上の仕組みを理解する
2．「売れない理由」を分解して考える
3．商品ページ改善のポイント
4．ネットショップ集客の基本
5．客単価アップとリピーターづくり
6．質疑応答

お申込み			
	事業所名		
	住　　所		
	参加者名		
	ご連絡先		

神埼市商工会　神埼市神埼町神埼413-3　TEL：52-7131　FAX：52-0492