みなまた創業応援プロジェクト
みなまたしごとおこし研究所

みなまた しごとおこしカレッジ

～夢×趣味×しごと＝創業～

創業未経験でも問題なし!!
経営ノウハウを分かりやすくかつ体系的に学べます。

夢の実現が具体的に!!
創業へ向けたノウハウが学べ、モヤモヤが具体的な目標に変わります。

受講⇒プラン完成⇒創業補助金へ大きく前進
全てのカリキュラム受講かつプラン完成で、補助金（水俣市創業支援事業補助金）の要件である証明書が取得できます。

受講料無料
これだけ充実した内容なのになんと受講料は無料。もう参加するしかありません。

全部出なくてもOK!
スケジュールが合わず参加できない場合も、YouTubeで受講可能。安心してお申込みできます。
※予めお申込みの方のみ。

※ 受講者を対象に個別相談会も開催予定 ※

対　象　夢を実現したい方・趣味をしごとにしたい方・社長に転職したい方…etc
創業、経営に興味がある方であればどなたでもOK!

会　場　水俣商工会議所
3階会議室　水俣市大園町 1-11-5

時　間　各コース 13:30～16:30

定　員　30名　※先着順

講　師　ジャイロ総合コンサルティング株式会社

主　催　水俣商工会議所

こんな方におすすめ!!

- 創業に関する知識が知りたい!!
- 国や市の施策情報を知りたい!!
- 資金繰りってどうすれば良いの？
- 創業プランの立て方がわからない!!
- 創業仲間と一緒に成長したい!!

★受講終了後、水俣商工会議所が証明書を発行します。
証明書は各種補助金申請にご活用頂けます。

お問合せ お申込み
カリキュラム詳細など お気軽にお問い合わせください。
水俣商工会議所
水俣市大園町1-11-5
tel:0966-63-2128
fax:0966-63-6474

こちらからもお申込みいただけます

裏面へ➡

水俣商工会議所 行

FAX:0966-63-6474

受講申込書はこのままFAXでお送りください

充実のカリキュラムと講師陣

担当講師は、全国で創業支援や創業セミナーを行っているジャイロ総合コンサルティングの講師陣。豊富な創業事例や創業時に必要な具体的なノウハウを余すところなくお伝えします!!

超実践型カリキュラムで経営ノウハウを体系立って学ぶことが可能です。これから創業する方に必須の知識が得られます。



腰高 康雄氏
(こしだか やすお)
ジャイロ総合コンサルティング株式会社
専務取締役

人材派遣会社から研修コンサルタント会社㈱マネジメントサービスセンター(MSC)に勤務し、営業企画部マネージャーを務め全国売上トップとなる。その後、インターネットビジネスで独立開業の後、研修会社を設立し昇進・昇格の個別指導を始める。現在は、ジャイロ総合コンサルティングの専務取締役兼コンサルタント。人材アセスメントの専門以外に、経験に基づくマネジメント研修、営業研修、販促研修、マーケティング講座を得意としている。また、POSレジやネット販売、創業支援、展示会出展支援、事業承継、職場のメンタルヘルス、プレミアム商品券活用など、講演の守備範囲は非常に幅広い。



佐藤 一義氏
(さとう かずよし)
ジャイロ総合コンサルティング株式会社
コンサルタント

千葉大学卒業後、地域密着型の学習塾の新規立ち上げに参加。新規開校のほか、プログラム作成や新人教育、コーチング導入に尽力し、地域ナンバーワン達成に貢献する。東日本大震災を機に会計業界に転職、地元の老舗大手会計事務所にて、創業から事業承継・相続まで累計 400以上の中小企業の支援に携わる。「もっと経営者に寄り添った支援を」との思いから自ら税理士開業し、現在は税務・会計サービスを行う以外にも、経営のわかる税理士・中小企業診断士として創業支援や黒字化支援に取り組んでいる。



百済 清貴氏
(くだら きよたか)
ジャイロ総合コンサルティング株式会社
コンサルタント

奈良県立高等学校の講師を経て、関西大学北陽高等学校の教諭を務める。英語科主任・特別活動部主任として活動する一方、運動部顧問(監督)として全国大会出場を果たす。教師の経歴を活かした、分かりやすく実践的で楽しく学べる英語には定評がある。また、キャリアコンサルタントの資格を活かし、総務・人事担当の経歴も持つ。会計から面談・採用・離職率低下の相談を得意とする。一方で、SNSの利活用にも定見を持つ。

日　程	講座名	内　容	担当講師
第1回 12月14日(土)	創業ガイダンスと創業への準備	1. 最近の創業状況および創業の意義 2. 創業のリスクと成功要因 3. 自身の強みを分析して創業に活かす 4. アイデア発想法で事業アイデアを考える	腰高 康雄氏
第2回 12月21日(土)	マーケティング戦略を実践する	5. マーケティングの4Pを知る 6. 顧客ターゲットと商圏を絞り込む 7. STP戦略を活用する 8. ビジネスプランに着手(演習)	百済 清貴氏
第3回 1月11日(土)	資金・収支と開業手続き	9. 経理と税務の基礎知識 10. 開業手続き、補助金、融資を知る 11. 売上・経費・利益計画を作る(演習)	佐藤 一義氏
第4回 1月18日(土)	販売促進とICT活用	12. 自社に合った販売促進策を考える 13. ICT・Webによる情報発信の基本と注意点 14. SNSによる顧客獲得 (Facebook・Instagram等)	百済 清貴氏
第5回 1月25日(土)	アナログ販促とビジネスプラン	15. チラシ・DMの有効活用 16. ビジネスプランを仕上げる(演習)	腰高 康雄氏
第6回 2月8日(土)	ビジネスプラン発表会	17. ビジネスプランの発表 18. 発表されたビジネスプランへの意見交換	腰高 康雄氏

みなまたしごとおこしカレッジ　受講申込書

記入日　令和元年　　月　　日

お名前		性　別	男　・　女	ご年齢	歳
ご住所					
創業予定または開業日	(いずれかに○をお願いします) 有(　　年　　月頃 開業予定)・未　定　・開業済み(　　年　　月)				
創業予定の業種		開業している場合はその業種(　　)			
TEL		FAX			
E-mail		携帯電話			

《個人情報の取り扱いについて》本申込で得ました個人情報につきましては、以下の利用目的の範囲でのみ利用します。①受講時の本人確認 ②受講者台帳の作成 ③本セミナーに関する連絡 ④当会で行うセミナー等の案内 ⑤各種アンケートの実施